

گزارش
عملکرد
تیپاکس
در سال
۱۴۰۳



Courier Service

Since 1960

﴿ فهرست مطالب گزارش فعالیت‌های تیپاکس در سال ۱۴۰۳ ﴾

پیام مدیرعامل	
معرفی خدمات مشتریان ۶۲ نرخ پاسخ‌گویی فروش ۶۶ مجموعه‌هایی که با تیپاکس همکاری لجستیکی داشته‌اند توسعه منابع انسانی ۶۹ همکاران صفت و ستاد ۶۹ باسابقه‌ترین و جوان‌ترین همکاران افتخارات، مسئولیت‌های اجتماعی، مقالات و فصلنامه ۷۴ تیپاکس، شرکت برتر از نظر رشد سریع و رتبه‌بندی در سال ۱۴۰۳ ۷۶ همکاری با فرزانه فصیحی، قهرمان دو سرعت، به عنوان سفیر برند تیپاکس ۷۸ مسئولیت‌های اجتماعی ۸۰ فصلنامه‌های منتشر شده در سال ۱۴۰۳ وبسایت و شبکه‌های اجتماعی ۸۵ مهم‌ترین دلایل ورود افراد به وبسایت تیپاکس استان‌های دارای بالاترین رتبه بازدید از وبسایت تیپاکس ۸۶ شبکه‌های اجتماعی تیپاکس خدمات تکمیلی ۷۸ جبران خسارت ۷۹ لینک پرداخت ۸۰ پرداخت وجه کالا در مقصد (COD) ۸۲ لاکر هوشمند ۸۴ باکس‌لاین ۸۷ بسته‌بندی درگاه‌های فروش ۹۱ پلتفرم مای‌تیپاکس ۹۴ پلتفرم ای‌تیپاکس توسعه نمایندگی‌ها ۹۶ گستردگی نمایندگی‌ها در سراسر کشور ۹۷ درصد وفاداری و باسابقه‌ترین نمایندگان ۹۸ درصد رشد نمایندگان برتر کشور 	 معرفی تیپاکس  معرفی هلدینگ فاخر  تحولات تیپاکس در سال ۱۴۰۳  میزان رشد خدمات تیپاکس در سال ۱۴۰۳  مجموع مسافت طی شده بسته‌های تیپاکس  تعداد بسته‌های ارسالی تیپاکس  به تفکیک روزهای هفته  سرвис‌ها  سرویس اکسپرس بین‌شهری  سرویس درون‌شهری یک‌روزه (روز آتی)  سرویس اکسپرس ویژه بین‌شهری (روز آتی)  خدمات تکمیلی  جبران خسارت  لینک پرداخت  پرداخت وجه کالا در مقصد (COD)  لاکر هوشمند  باکس‌لاین  بسته‌بندی  درگاه‌های فروش  پلتفرم مای‌تیپاکس  پلتفرم ای‌تیپاکس  توسعه نمایندگی‌ها  گستردگی نمایندگی‌ها در سراسر کشور  درصد وفاداری و باسابقه‌ترین نمایندگان  درصد رشد نمایندگان برتر کشور



TIPAX
Courier Service

«پیام مدیرعامل

تیپاکس، میراثدار اعتمادی تاریخی در دل زیست‌بوم لجستیک کشور، امروز بیش از هر زمان دیگری در مسیر نوآفرینی ایستاده است. در سال ۱۴۰۳، تیپاکس نهانها به رشد کمی و کیفی خود ادامه داد، بلکه گامهایی جسورانه در مسیر گسترش جغرافیایی، توسعه شبکه نمایندگی و حرکت بهسوی آیندهای فناور محور برداشت. سال گذشته، ۲۵۴ نمایندگی جدید به شبکه سراسری تیپاکس اضافه شد؛ تا امروز، این خانواده بزرگ با بیش از ۱۳۰۰ نمایندگی، خدمات رسانی به بیش از ۵۲۰ شهر کشور را ممکن سازد. این توسعه کمنظیر، حاصل همدلی همکارانی است که در دل محدودیت‌ها، به توسعه، نوآوری و کیفیت وفادار مانده‌اند. تیپاکس در سال ۱۴۰۳ موفق شد رکوردی تحسین‌برانگیز را در مسیرهای پستی ثبت کند. مجموع مسافت طی شده توسط بسته‌های ما از مرز ۲۶ میلیارد کیلومتر گذشت؛ یعنی رشد ۸۳ درصدی در مقایسه با سال پیش. هر بسته‌ای که جابه‌جا شد، گامی بود در راه اتصال شهرها، نزدیک‌تر کردن انسان‌ها و ساختن تجربه‌ای روان‌تر برای مشتریان‌مان. این عملکرد قابل ملاحظه، مورد توجه نهادهای معتبر نیز قرار گرفت و تیپاکس موفق شد عنوان «شرکت برتر از نظر رشد سریع» را از سوی سازمان مدیریت صنعتی کشور دریافت کند؛ افتخاری که گواهی است بر تعهد مجموعه به توسعه پایدار و تلاش مستمر برای تعالی. در کنار همه‌ی این دستاوردها، آنچه بیش از همه مایه‌ی دلگرمی‌ست، سرمایه انسانی پرتلash تیپاکس است؛ زن و مردی از دل همین سرزمین که با انگیزه و درک عمیق از مسئولیت، ستون‌های این برند را استوار نگه داشته‌اند. ما باور داریم که آینده لجستیک، نه صرفا در سرعت، بلکه در کیفیت تجربه، انعطاف‌پذیری و احترام به وقت و نیاز مشتری معنا می‌شود. هر روزی که آغاز می‌کنیم، فرصتی دوباره برای بهتر شدن است. در تیپاکس، به جای آنکه منتظر آینده باشیم، در ساختنش شریک می‌شویم. برای تمام مشتریان، نمایندگان، همکاران و همراهان عزیز آرزومندم تا سال کاری پیش‌رو، سالی روشن‌تر، پریارتر و سرشار از آرامش و رضایت باشد.

معرفی تیپاکس «

شرکت تیپاکس با سابقه ۶۴ ساله خود به عنوان بزرگ‌ترین کوریرسرویس خصوصی ایرانی، همواره در عرصه پست و لجستیک پیشگام و نوآور بوده است.

تیپاکس از بدو تاسیس تا امروز با رویکردی متمرکز بر کیفیت و سرعت، نقش کلیدی در توسعه و تحول زیرساخت‌های حمل و نقل و ارسال بسته‌ها ایفا کرده است.

امروز تیپاکس با اتکا به تجربه ارزشمند سال‌ها تلاش خود در حوزه لجستیک و یاری گرفتن از ۴۷۴ نیروی انسانی و با برخورداری بیش از ۱۳۰۰۰ حامل و دارا بودن بیش از ۱۳۰۰ نمایندگی در سراسر کشور، توانست به رکورد ۲۲۰,۰۰۰ ارسال بسته در طول یک روز برسد.

ارائه خدمات ارسال بین‌شهری، درون‌شهری و بین‌الملل در ارسال بسته‌ها، در کنار خدمات ویژه شامل بسته‌بندی، جبران خسارت، رهگیری آنلاین و همچنین پلتفرم‌های ثبت سفارش آنلاین مای‌تیپاکس، مای‌تیپاکس بازار و ای‌تیپاکس، بخشی از خدمات تیپاکس به شمار می‌روند.

تعهد به توسعه و نوآوری، تیپاکس را به شریک قابل اعتماد کسب‌وکارها بدل کرده است.



هلهینگ فاخر»

هلهینگ فاخر در سال ۱۳۹۶ و با هدف توسعه شبکه ارزش صنعت پست و لجستیک تاسیس شد. بنیان‌گذاران هلهینگ فاخر، با تکیه بر بیش از نیم قرن تجربه در صنعت پست و لجستیک و تجارت الکترونیک، به راه‌اندازی کسب‌وکارهایی در این صنایع پرداخته و همواره در حال رایزنی و مشارکت با صاحبان سرمایه و ایده هستند. امروز، این مجموعه با همکاری بیش از ۱۰۰۰۰ نفر نیروی متخصص که بیشتر از بین جوانان انتخاب شده‌اند، نزدیک به ۲۰ کسب‌وکار ایجاد کرده و امیدوار است تا بتواند با مشارکت در توسعه اکوسیستم صنعت پست و لجستیک و تجارت الکترونیک کالا (در شبکه ارزش فروش آنلاین کالا) بازاری حرفه‌ای‌تر، رقابتی‌تر و با کیفیت بالاتر را خلق کند.

اهداف اصلی هلهینگ فاخر در سال ۱۴۰۳:

- خلق ارزش برای ذی‌نفعان از طریق استقرار نظام حاکمیتی در هلهینگ و شرکت‌های زیرمجموعه
- مدیریت منابع و حفاظت از منافع ذی‌نفعان در راستای ارتقای سطح رضایتمندی ایشان
- بلوغ پژوههای و کسب‌وکارها در راستای توسعه بازار هدف



پست و لجستیک



تجارت الکترونیک کالا



فناوری اطلاعات
و فناوری‌های مالی

حوزه‌های فعالیت هلهینگ:



تیپاکس



پروژه‌ها



تیپاکس

تیپاکس دریچه‌ای به کلاس جهانی





درباره ما

تحولات تیپاکس در سال ۱۴۰۳



• تحولات تیپاکس در سال ۱۴۰۳

تعداد کل مشتریان بر اساس تعداد شماره‌های یونیک فرستنده و گیرنده‌ها

%۱۶
رشد

۲,۷۸۸,۵۵۰
تعداد مشتری
فرستنده سال ۱۴۰۳

۲,۶۸۱,۲۴۵

تعداد مشتری فرستنده
سال ۱۴۰۲

%۱۲۵
رشد

۱۲,۹۹۳,۲۳۷
تعداد مشتری گیرنده
سال ۱۴۰۳

۱۵,۴۱۳,۶۱۳

تعداد مشتری گیرنده
سال ۱۴۰۲

%۱۳۳۲
رشد

۱,۴۳۰,۲۸۰,۳۱۲
بیشترین مبلغ قرارداد
سال ۱۴۰۳

۹۹,۸۴۶,۲۰۰
کمترین مبلغ قرارداد
سال ۱۴۰۲

%۷۴
رشد

۳۲,۲۷۰
کمترین مبلغ قرارداد
سال ۱۴۰۳

۱۸,۵۳۰
کمترین مبلغ قرارداد
سال ۱۴۰۲

۱۴۰۳

۱۴۰۲

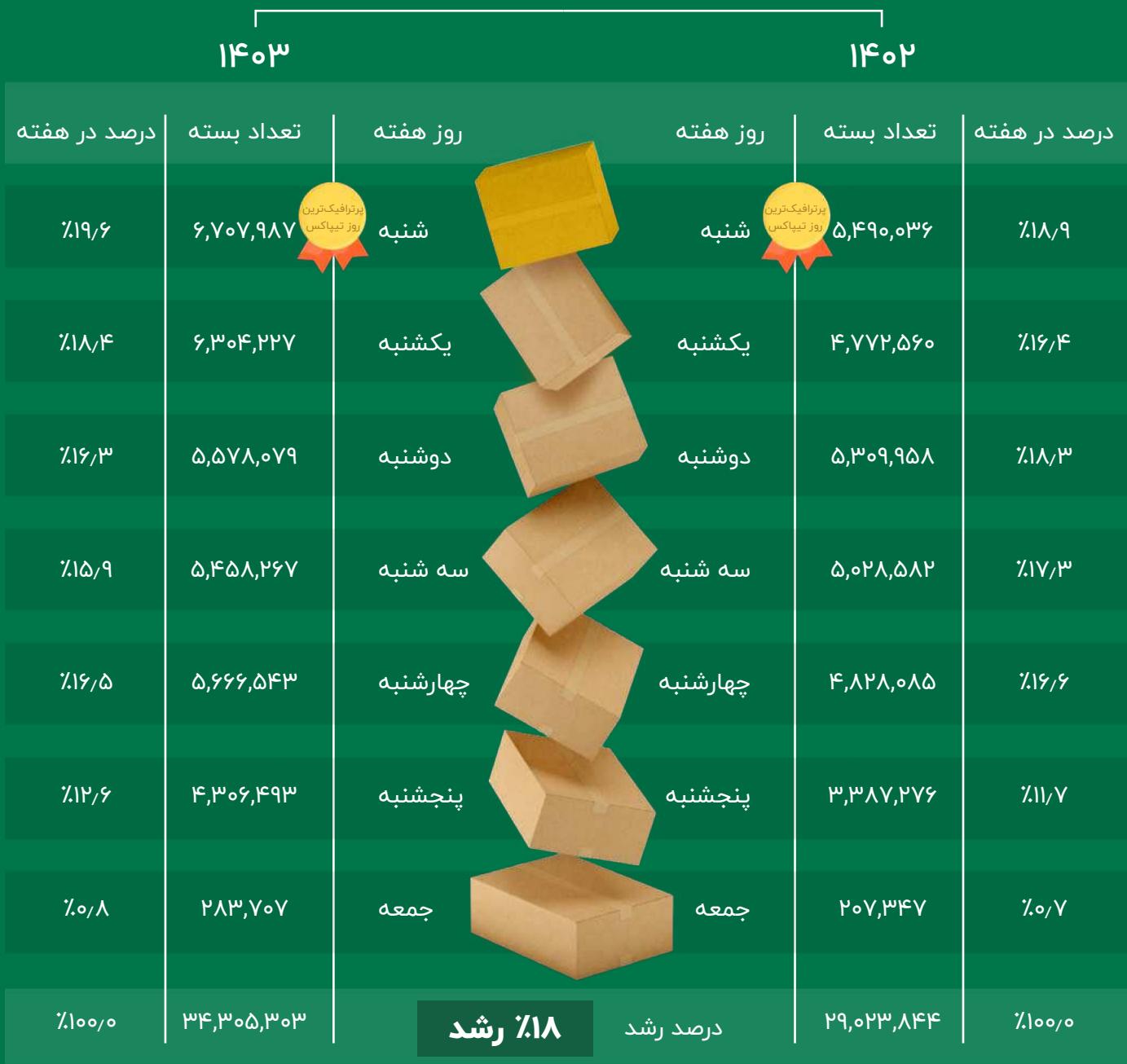
خورشید





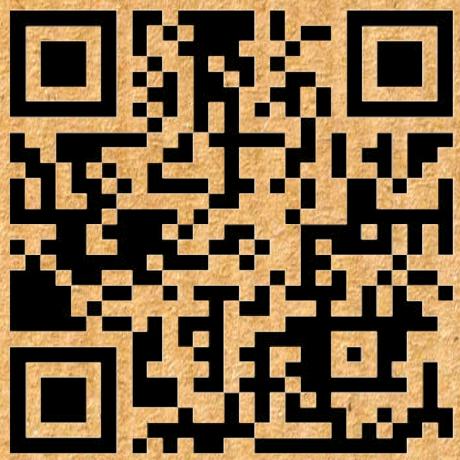
۱۴۰۲

تعداد بسته‌های ارسالی تیپاکس به تفکیک روزهای هفتة



درصد رشد بسته‌های ارسالی تیپاکس به تفکیک روزهای هفتة در مقایسه با سال ۱۴۰۲

جمعه	پنجشنبه	چهارشنبه	سه شنبه	دوشنبه	یکشنبه	شنبه
%۳۷	%۲۷	%۱۷	%۹	%۵	%۳۲	%۲۲



خدمات اصلی

سرویس‌ها



▪ سرویس‌ها

▪ سرویس اکسپرس بین‌شهری:

در این سرویس، بسته‌ها از طریق مسیرهای زمینی و هوایی و به صورت پلاک به پلاک به سراسر کشور ارسال می‌شوند؛ این مزیت صرفه‌جویی در زمان و هزینه را برای فرستنده و گیرنده به همراه دارد. استفاده از سرویس اکسپرس بین‌شهری برای تمامی مشتریان حقیقی و حقوقی تیپاکس از طریق مراجعه به درگاه فروش آنلاین، ارتباط تلفنی و یا مراجعه حضوری به نمایندگی‌های تیپاکس در سراسر کشور امکان‌پذیر است.

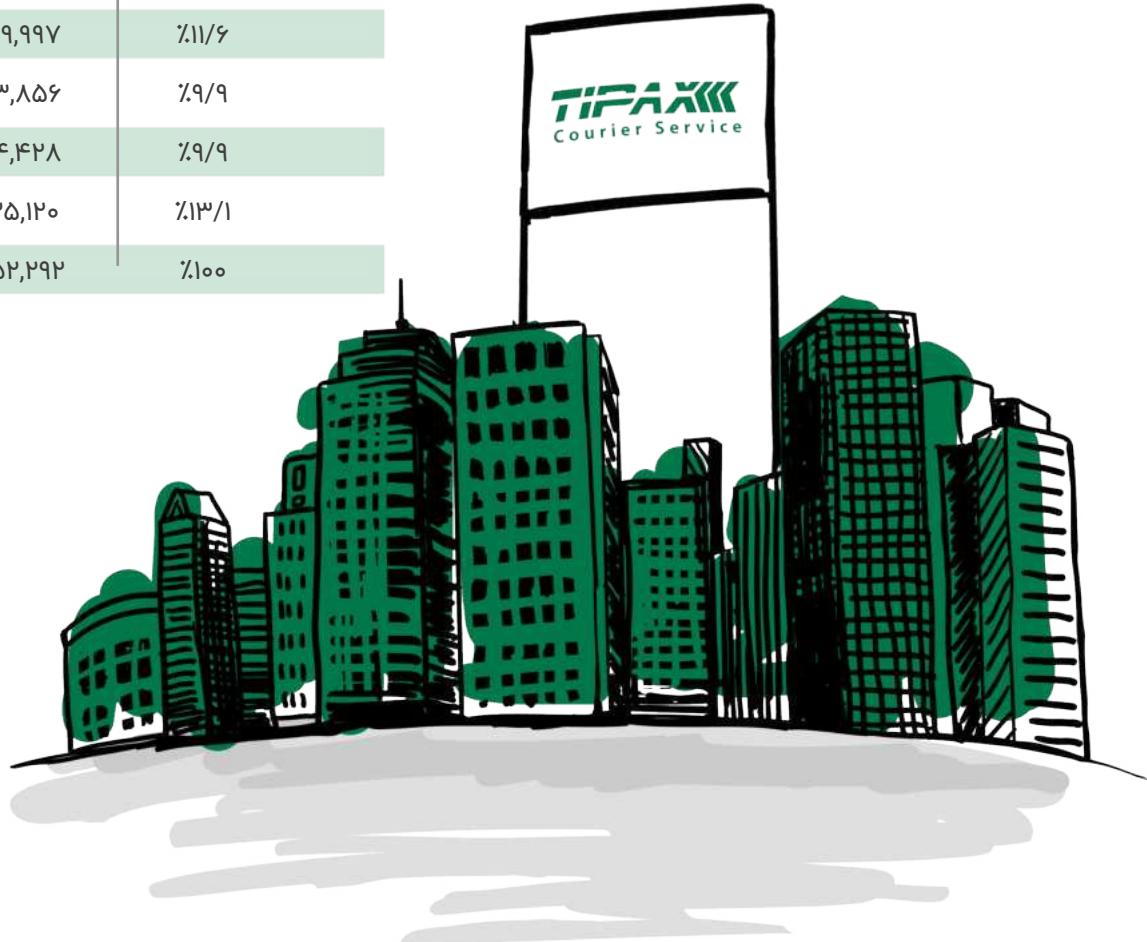


سرویس درون شهری یک روزه (روز آتی):

این سرویس ویژه ارسال بسته از مبدا به مقصد، درون یک شهر بوده و به صورت پلاک به پلاک ارائه می شود. در این سرویس بسته ها در روز اول جمع آوری و در روز بعد در مقصد توزیع می شوند.

تعداد سرویس اکسپرس درون شهری در سال ۱۴۰۳

ماه	تعداد	درصد
فروردین	۴۷,۶۰۶	% ۵/۰
اردیبهشت	۶۳,۷۵۱	% ۶/۷
خرداد	۶۰,۹۸۸	% ۶/۴
تیر	۵۷,۹۴۳	% ۶/۱
مرداد	۶۹,۴۹۱	% ۷/۳
شهریور	۶۴,۱۴۸۷	% ۶/۸
مهر	۷۸,۷۵۴	% ۸/۳
آبان	۸۵,۸۷۱	% ۹/۰
آذر	۱۰۹,۹۹۷	% ۱۱/۶
دی	۹۳,۸۵۶	% ۹/۹
بهمن	۹۴,۴۲۸	% ۹/۹
اسفند	۱۲۵,۱۲۰	% ۱۳/۱
مجموع	۹۵۲,۳۹۲	% ۱۰۰



بنز بريم
به سرعت برق و باد



ارسال يک روزه با تیپاکس



سرویس اکسپرس ویژه‌ی بین‌شهری (روز آتی):

در این سرویس، تمامی ارسال‌ها بدون درنظر گرفتن مسافت، در روز اول جمع‌آوری شده و در روز بعد در مقصد توزیع می‌شوند. این موضوع به کوتاه شدن سفر بسته‌ها و همچنین کاهش آسیب‌های احتمالی کمک زیادی کرده است.

در حال حاضر سرویس اکسپرس بین‌شهری (روز آتی) از جزیره کیش به مقاصد تهران، مشهد، شیراز و کرج و همچنین از تهران به جزیره کیش در دسترس است.

تعداد سرویس اکسپرس بین‌شهری در سال ۱۴۰۳

ماه	تعداد	درصد ماهیانه
فوریه	۳,۴۸۴	%۱۲/۲
اردیبهشت	۴,۶۵۲	%۱۴/۸
خرداد	۳,۹۸۰	%۱۲/۶
تیر	۳,۳۹۲	%۱۰/۸
مرداد	۳,۸۸۱	%۱۲/۳
شهریور	۲,۶۸۱	%۸/۵
مهر	۲,۸۱	%۶/۴
آبان	۲,۱۷۰	%۶/۹
آذر	۲,۴۷۴	%۷/۹
دی	۲,۳۴۴	%۷/۴
بهمن	۲	%۰/۰
اسفند	-	%۰/۰
مجموع	۳۱,۵۰۵	%۱۰۰



تیپکس تقدیم می‌کند: خدمتی به وسعت ایران



سرویس ارسال بسته
بین شهری

تعداد پاکت و بسته ارسال شده با سرویس اکسپرس بین شهری

۱۴۰۳

۱۴۰۲

درصد رشد

درصد	درصد	تعداد پاکت و بسته	ماه	تعداد پاکت و بسته	درصد
%۳۱,۳۳	%۶,۰	۱,۸۸۰,۷۸۱	فروردین	۱,۴۳۲,۱۳۲	%۵,۴
%۳۴,۶۵	%۷,۷	۲,۴۴۲,۱۱۴۲	اردیبهشت	۱,۷۹۸,۸۷۶	%۶,۸
%۱۱,۴۶	%۶,۷	۲,۱۲۸,۱۵۹	خرداد	۱,۹۰۹,۲۶۹	%۷,۲
%۶,۱۴	%۶,۷	۲,۱۲۸,۱۵۹	تیر	۱,۹۹۹,۶۸۷	%۷,۶
%۱۴,۷۱	%۷,۳	۲,۳۱۴,۸۸۱	مرداد	۲,۰۱۸,۰۱۴۴	%۷,۶
%۸,۸۲	%۶,۹	۲,۱۸۲,۱۴۳۹	شهریور	۲,۰۰۵,۵۵۶	%۷,۶
%۲۳,۵۴	%۸,۵	۲,۶۹۰,۴۱۸	مهر	۲,۱۷۷,۷۳۰	%۸,۳
%۱۷,۰۰	%۸,۹	۲,۸۰۴,۱۴۹۷	آبان	۲,۳۹۷,۱۰۱۴	%۹,۱
%۲۰,۷۲	%۹,۹	۳,۱۰۸,۸۲۰	آذر	۲,۵۷۵,۳۰۶	%۹,۸
%۲۱,۱۸	%۹,۵	۳,۰۱۰,۰۱۰	دی	۲,۴۸۳,۹۵۲	%۹,۴
%۲۲,۸۹	%۱۰,۱	۳,۱۹۲,۵۰۷	بهمن	۲,۵۹۷,۸۸۱۴	%۹,۸
%۲۲,۲۶	%۱۱,۶	۳,۶۶۵,۴۹۲	اسفند	۲,۹۹۸,۰۵۶	%۱۱,۴
%۱۹,۱۴	%۱۰۰,۰	۳۱,۵۲۸,۳۰۵	جمع کل	۲۶,۳۹۳,۵۹۶	%۱۰۰,۰



خدمات تكميلي

خدمات تكميلي



خدمات تکمیلی



قوانين جبران خسارت تیپاکس:

طبق قوانین تیپاکس، حداقل مبلغ جبران خسارت برای بسته‌ها **۴۰۰** هزار تومان و حداقل مبلغ **۱۰۰** میلیون تومان در نظر گرفته شده است. اما این مبلغ برای مشتریان قراردادی تا سقف **۳۰۰** میلیون تومان خواهد بود. همچنین کمترین مبلغ جبران خسارت برای پاکتها، **۲۰۰** هزار تومان و بیشترین مبلغ **۱** میلیون تومان درنظر گرفته شده است.

جبران خسارت:

جلب رضایت مشتریان و حفاظت از دارایی‌های آن‌ها همواره از دغدغه‌های مهم و اصلی شرکت تیپاکس بوده و به همین منظور خدمت ویژه‌ای با نام "جبران خسارت"، برای مشتریان تیپاکس درنظر گرفته شده است.

درصد نسبت جبران خسارت به خدمت کل	مبلغ جبران خسارت	تعداد جبران خسارت	شکایات تایید شده	۱۴۰۳
۰/۰۰۰۰۶۷۷۹	۴۷,۸۵۶,۷۷۳,۸۷۱	۲,۳۴۰	۳,۷۷۷	مفقودی
۰/۰۰۰۳۲۱۷۵	۱۵۸,۱۱۷,۵۵۲,۰۹۲	۱۱,۱۰۷	۱۱,۹۲۷	آسیب
۰/۰۰۰۰۴۶۰۳	۳۱,۱۴۹۵,۴۶۳,۰۲۵	۱,۵۸۹	۱,۷۷۷	کسر محتویات
۰/۰۰۰۰۱۵۵۸	۶,۴۱۷,۵۰۹,۵۱۹	۵۳۸	۹۹۷	مغایرت

تیپاکس

ارسال بی ضرر با
جبران خسارت تیپاکس



پرونده‌های جبران خسارت شده در سال ۱۴۰۳

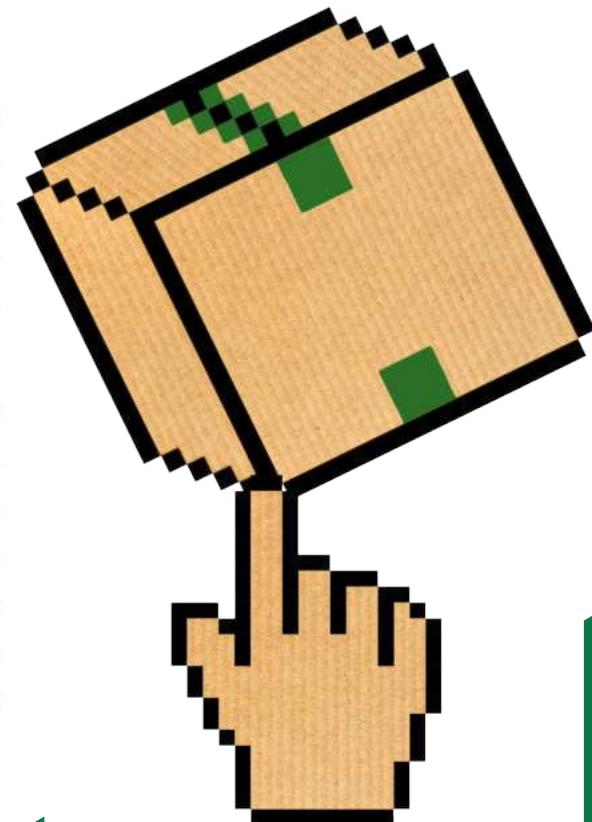
ماه	پرونده‌هایی که جبران خسارت شده	کل خدمت (توزیع + ارسال)
فروردین	۱۱۷	۳,۹۳۱,۹۹۹
اردیبهشت	۱,۱۰۶	۵,۵۰۴,۲۲۷
خرداد	۱,۹۹۶	۴,۷۶۳,۳۴۷
تیر	۱,۲۲۲	۴,۶۴۰,۱۱۴
مرداد	۱,۱۷۳	۵,۱۶۲,۷۰۷
شهریور	۱,۴۰۸	۴۶۶۵۳۳۰
مهر	۱,۹۵۴	۶,۰۲۵,۳۴۱
آبان	۱,۶۰۴	۶۲۹۷۲۶۸
آذر	۹۱۵	۶,۶۸۷,۴۹۰
دی	۱,۱۸۷	۶,۶۹۲,۲۲۸
بهمن	۱,۲۰۳	۶,۹۶۱,۴۴۷
اسفند	۱,۷۶۰	۸,۰۱۳,۳۶۰
مجموع	۱,۵۵۷۴	۶۹,۳۴۸,۰۵۸



لینک پرداخت :

لینک پرداخت امن تیپاکس، یک پیشنهاد امن و سریع برای پرداخت هزینه ارسال بسته‌های ارسالی مشتریان است. این لینک در پیامک رهگیری قرار گرفته و پس از ثبت سفارش، بسته به شیوه پرداخت، در پرداخت نقدی برای فرستنده، پسکرایه برای گیرنده و در پرداخت نقدی-پسکرایه برای فرستنده و گیرنده ارسال خواهد شد. برخی از مهم‌ترین مزایای مهم لینک پرداخت شامل امنیت بالا، سرعت و سهولت در پرداخت، عدم پرداخت وجه اضافه و مشکلاتی از قبیل نبود وجه نقد یا مشکل در عملکرد پوزهای بانکی هنگام تحويل بسته است.

ماه	مجموع دفعات استفاده در هر ماه	درصد
فروردین	۱۱۶,۴۷۱	%۷/۰
اردیبهشت	۱۳۹,۷۶۴	%۸/۱۴
خرداد	۱۱۸,۵۲۱	%۷/۱
تیر	۱۰۶,۸۴۲	%۶/۴
مرداد	۱۲۶,۱۶۷	%۷/۶
شهریور	۱۰۲,۵۴۰	%۶/۲
مهر	۹۰,۲۰۰	%۵/۱۴
آبان	۱۲۰,۶۶۵	%۷/۳
آذر	۲۲۶,۲۶۰	%۱۳/۶
دی	۱۸۶,۶۶۳	%۱۱/۲
بهمن	۱۵۰,۰۵۱	%۹/۰
اسفند	۱۷۷,۷۳۹	%۱۰/۷
مجموع	۱,۶۴۱,۸۸۳	%۱۰۰/۰



با لینک پرداخت امن

تضمین امنیت در پرداخت هزینه ارسال



برای اطلاعات بیشتر
اسکن کنید

پرداخت وجه کالا در مقصد (COD):

ارائه سرویس پرداخت وجه کالا در محل می‌تواند عاملی موثر در ایجاد اعتماد میان مشتریان نسبت به خرید اینترنتی شود. تیپاکس در راستای حمایت از کسب‌وکارهای آنلاین، اقدام به راه اندازی این سرویس کرد تا مشتریان بتوانند وجه کالای خریداری شده را به خیال آسوده و آسان، هنگام تحویل بسته در مقصد پرداخت کنند.

تعداد سرویس (COD) در سال ۱۴۰۳ به تفکیک ماه:

ماه	فقره
مهر / ۹/۴	۸۳,۷۴۰ درصد % ۹/۴
	۸۸,۹۹۲ درصد % ۱۰/۰
	۹۶,۷۴۷ درصد % ۱۰/۸
فروردین / ۴/۹	۶۱,۴۱۹ درصد % ۶/۹
	۶۵,۵۷۵ درصد % ۷/۳
	۵۹,۵۹۹ درصد % ۶/۷
دی / ۹/۹	۸۸,۵۹۲ درصد % ۹/۹
	۸۵,۴۲۰ درصد % ۹/۶
	۸۰,۶۵۰ درصد % ۹/۰
Tir / ۶/۲	۵۵,۴۴۷ درصد % ۶/۲
	۶۶,۴۳۷ درصد % ۷/۴
	۶۱,۰۹۸ درصد % ۶/۸

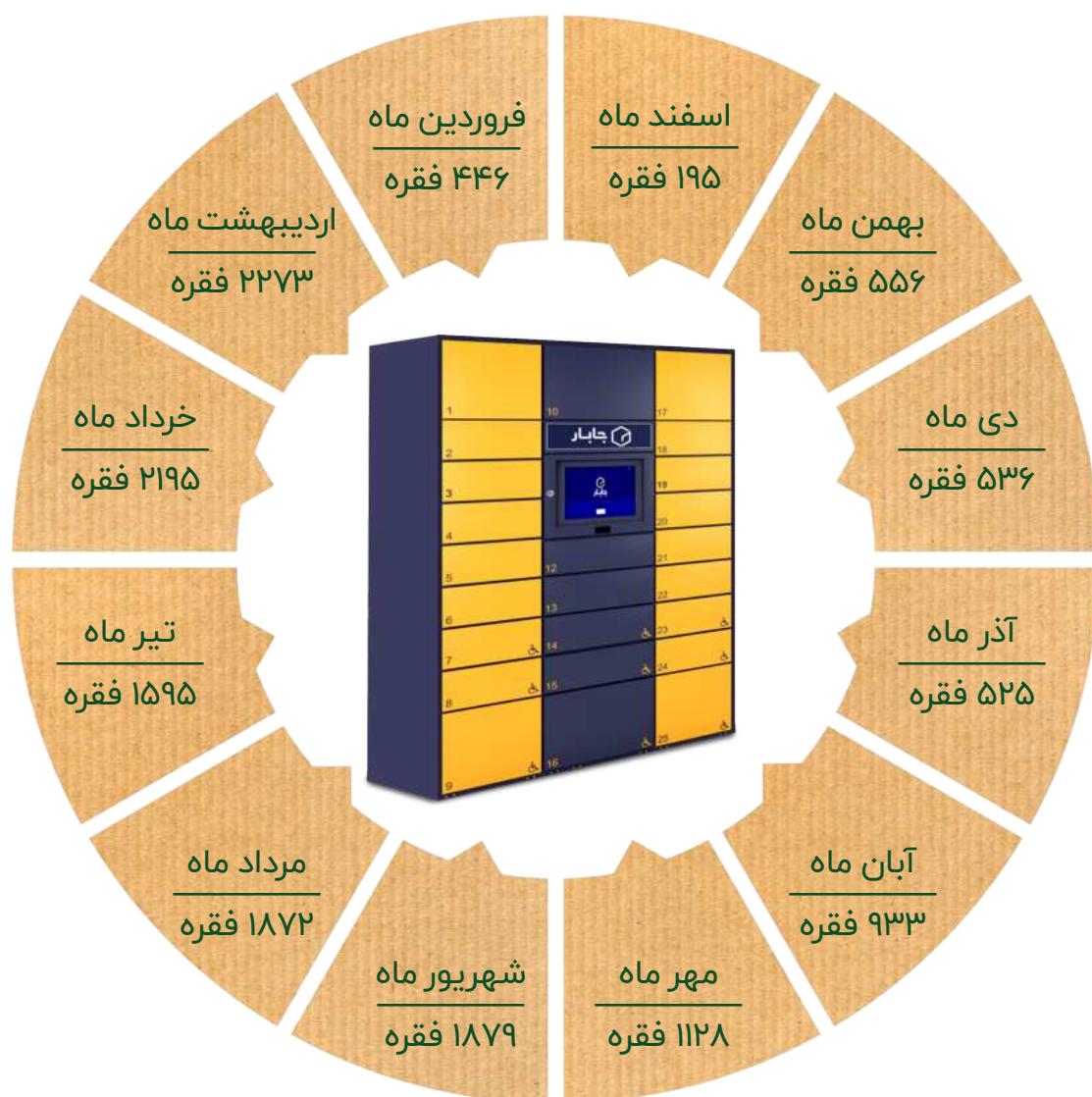
تیپاکس

این رو خودم حساب می‌کنم



لاکر هوشمند:

لاکر، صندوق پستی هوشمند و الکترونیکی است که در مکان‌های مشخص مستقرشده و کارکرد اصلی آن حفاظت، نگهداری و تحويل هر نوع بسته (شامل اسناد و مدارک، وسایل شخصی و ... در محدوده وزنی و ابعادی مشخص) است. در سرویس لاکر هوشمند، فرستنده یا گیرنده می‌توانند با مراجعه به اپلیکیشن مای‌تیپاکس یا از طریق لینک پیامک شده از طرف تیپاکس، یکی از لاکرهای اطراف گیرنده را به عنوان مقصد تحويل بسته انتخاب کنند. با انتخاب این سرویس گیرنده می‌تواند با استفاده از کد تحويلی که در پیامک برایش ارسال شده است، بسته را در روز و ساعت انتخابی و در بازه زمانی ۲۴ ساعته، حتی روزهای تعطیل، از لاکر هوشمند انتخابی برداشت کند.



با تکر

منتظر بستهت نمون
بستهت منتظرت می‌مونه



باکس لاین :

سرویس باکس لاین از ۱۷ دی ماه سال ۱۴۰۳ شروع به فعالیت کرد. این سرویس، ویژه ارسال بسته‌های حجمی و سنگینی که به تنها‌یی امکان تکمیل ظرفیت یک حامل بزرگ را ندارند، راه‌اندازی شد.





Bulk package delivery sharing service

BOX LINE

باکس لاین

مروجیت اشتراکی ارسال بسته های حجمی

بسته‌بندی:

بسته‌بندی مناسب و ایمن، اولین گام در راستای حفظ امنیت و سلامت کالا به حساب می‌آید. در همین راستا تیپاکس برای رفاه مشتریان و افزایش هرچه بیشتر کیفیت ارسال، کارتنهای پاکت‌های متفاوتی را براساس ابعاد و وزن کالای ارسالی به مشتریان خود ارائه می‌دهد. استفاده از لیبل‌های امنیتی برای اطمینان از سالم رسیدن بسته‌ها، یکی دیگر از اقدامات تیپاکس برای حفاظت از کالاهای ارسالی مشتریان است.

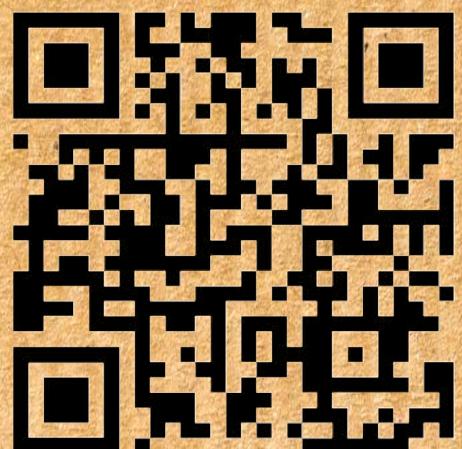
درصد	تعداد	نوع بسته‌بندی
% ۰/۶۳	۳۸,۱۹۶	پاکت حباب دار A۵
% ۰/۴۶	۲۷۱,۱۹۹	پاکت حباب دار A۳
% ۰/۴۴	۲۰۸,۷۱۵	پاکت حباب دار A۴
% ۰/۴۷	۱۴۰,۹۱۴	پاکت لمینیت مشکی A۳
% ۰/۸۷	۵۲,۶۵۲	پاکت لمینیت A۵
% ۱/۳۸	۸۳,۷۷۰	پاکت لمینیت A۴
% ۱/۷۱	۱۰۳,۹۶۴	کارتنهای سایز ۱
% ۰/۲۳	۱۴,۱۷۵	کارتنهای سایز ۱۰
% ۰/۱۵	۵,۹۱۷	کارتنهای سایز ۱۱
% ۱/۸۳	۱۱۰,۰۵۷	کارتنهای سایز ۲
% ۱/۵۰	۹۱,۱۴۱	کارتنهای سایز ۳
% ۱/۳۷	۸۳,۱۴۴۰	کارتنهای سایز ۴
% ۰/۹۶	۵۸,۱۴۱۲	کارتنهای سایز ۵
% ۰/۵۸	۳۵,۲۷۹	کارتنهای سایز ۶
% ۰/۱۴۶	۲۸,۱۹۹	کارتنهای سایز ۷
% ۰/۲۹	۱۷,۱۴۰۶	کارتنهای سایز ۸
% ۰/۲۱	۱۲,۷۶۲	کارتنهای سایز ۹
% ۰/۰۴	۲,۳۷۱	گونی برنده لمینیت ۴۵x۹۰cm
% ۰/۰۲	۱,۴۷۸	گونی برنده لمینیت ۷۰x۱۱۰cm
% ۰/۰۳	۲,۰۸۰	گونی برنده لمینیت ۸۰x۱۰cm
% ۰/۲۳	۱۴,۲۴۵	متفرقه
% ۱۸/۵۳	۱,۱۲۵,۶۲۰	ملزومات بسته‌بندی
% ۰/۲۷	۱۶,۳۸۱	نایلون برنده سفید ۸۰x۶۵cm
% ۵۹/۸۵	۳,۶۳۵,۲۰۱	نیاز به بسته‌بندی ندارد
% ۰/۳۲	۱۹,۱۹۱۴	کارتنهای سایز ۱۲
% ۰/۰۱	۲۳۷	گونی
% ۰/۰۱	۲۹۳	نایلون
% ۱۰۰	۶,۰۷۴,۳۵۸	جمع کل



ای تیپاکس



مای تیپاکس



مای تیپاکس بازار

درگاههای فروش



▪ درگاه‌های فروش

پلتفرم مای‌تیپاکس

مای‌تیپاکس، اپلیکیشن ارسال بسته با امکان ثبت سفارش بر بستر وب و تلفن همراه است که پس از نصب، تمامی خدمات ثبت سفارش، پیگیری و انجام عملیات ارسال تا دریافت یک بسته را پشتیبانی می‌کند. مشتریان می‌توانند با مای‌تیپاکس، در هر ساعتی از شبانه‌روز نسبت به برآورد قیمت، برآورد زمان ارسال و ثبت سفارش اقدام کنند. در ادامه، سفارش‌های ثبت شده در سریع‌ترین زمان و در ساعت کاری توسط تیپاکس‌یار جمع‌آوری و ارسال خواهند شد.

▪ مزایای اپلیکیشن مای‌تیپاکس:

- رهگیری آنلاین
- انتخاب بازه جمع‌آوری
- چت آنلاین
- مشاهده سوابق سفارش‌ها
- برآورد هزینه رایگان
- لاکر هوشمند
- نمایش نمایندگی‌ها و لاکرها در نقشه
- ثبت سفارش آنلاین
- انتخاب شیوه پرداخت



اقدامات انجام شده در اپلیکیشن مای تیپاکس در سال ۱۴۰۳

- ◆ اضافه شدن اعلان‌ها، تخفیف‌ها و پیام‌ها به اپلیکیشن و وب سایت
- ◆ یکپارچه‌سازی مای تیپاکس و مای تیپاکس بازار
- ◆ لیست تراکنش‌های کاربران
- ◆ سیستم تحلیل رفتار مشتری (Clarity)
- ◆ امکان رهگیری سفارش‌های مای تیپاکس بازار
- ◆ پیاده‌سازی زیرساخت (NPS) (Net Promoter Score)
- ◆ یکپارچه‌سازی رهگیری سفارش‌ها با شماره سفارش، شماره قرارداد و بارکد
- ◆ پیاده‌سازی زیرساخت ((Single Signup) SSO)
- ◆ اضافه شدن اطلاعات بانکی کاربران
- ◆ پیاده‌سازی کیف پول یکپارچه تی‌تک
- ◆ لینک آدرس مقصد
- ◆ طراحی اپلیکیشن جامع مای تیپاکس



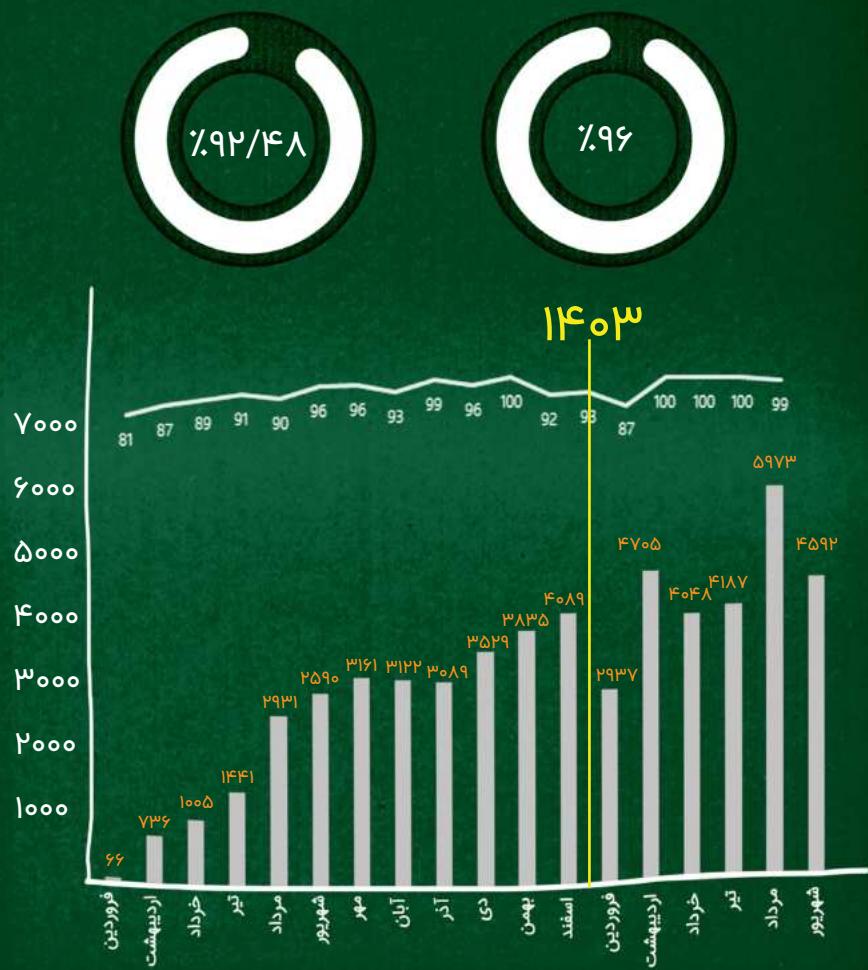


ماي تيپاكس رو بذار تو برنامه هات
ارسالت رو بيشتر کن، هزينه هت رو کمتر

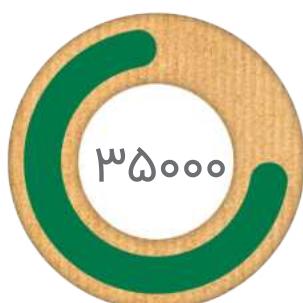


تعداد ثبت سفارش و عملکرد مای تیپاکس

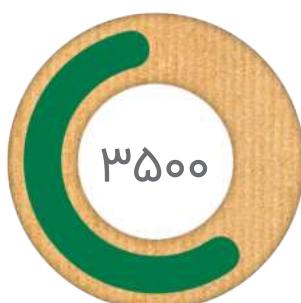
میانگین سطح سرویس جمع‌آوری ۱۴۰۳ میانگین سطح سرویس جمع‌آوری ۱۴۰۲



رکوردها



رکورد نصب اپلیکیشن در ماه



میانگین فروش لاکر در ماه



میانگین سطح سرویس



رکورد از سهم فروش کل
(مربوط به هر دو پلتفرم)



تعداد ثبت نام کاریر جدید



تعداد سفارش ثبت شده

۵۸۰

رکورد ثبت بسته در روز

پلتفرم ای‌تیپاکس

امروزه تمامی فروشگاه‌های آنلاین، نیازمند سامانه ثبت سفارش ارسال بسته با قابلیت پیگیری بسته‌های ارسالی هستند. در همین راستا، پلتفرم e-tipax به عنوان خدمتی با تمرکز در حوزه تجارت الکترونیک (e-commerce) در اختیار مشتریان قرار گرفته است. این سرویس، ارائه خدمات پیشرفته و دسترسی به لجستیک هوشمند را برای تمامی کسب‌وکارها ممکن می‌سازد. همچنین، امکان رهگیری بسته‌ها به شما کمک خواهد کرد که بسته‌های خود را ایمن ارسال کنید. هدف اصلی ای‌تیپاکس، ساده‌سازی خدمات ارسال برای کاربران است.

مزایای پلتفرم ای‌تیپاکس:

- آسان و کاربردی
- پنل مدیریت عملیات مالی
- رهگیری آنلاین
- امکان ارسال درون‌شهری و بین‌شهری
- ارائه جزئیات قیمت و زمان خدمات
- مدیریت سفارش‌ها
- ارائه لینک سفارش





تیپاکس در مسیر تجارت الکترونیک
با پلتفرم جامع **ای تیپاکس**

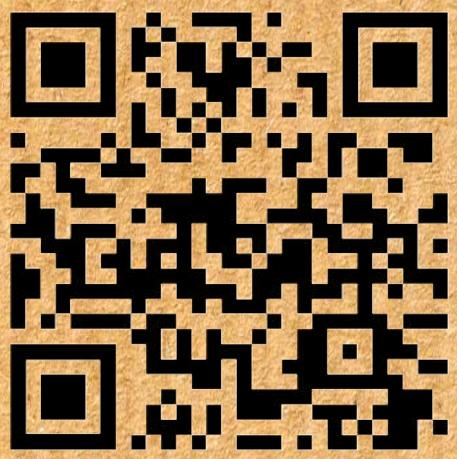
e-TIPAKS
e-commerce



اقدامات انجام شده در پلتفرم ای‌تیپاکس در سال ۱۴۰۳

- یکپارچه‌سازی سیستم اعلان etipax و IGT
- اتصال به سیستم شاهکار
- زیرساخت اتصال به پلاگین وردپرس
- اتصال به سیستم لاکر هوشمند
- امکان ثبت سفارش گروهی در پنل etipax
- پیاده‌سازی زیرساخت NPS
- اتصال به sso (امکان لაگین یکپارچه در سرویس‌های تیپاکس)
- اتصال به سیستم‌های تحلیل رفتار مشتری





درگاههای فروش

توسعه نمایندگی‌ها



▪ توسعه نمایندگی‌ها

گستردگی نمایندگی‌ها در سراسر کشور

ردیف	نام استان	نام مرکز استان	تعداد نمایندگان کل استان	تعداد نمایندگان مرکز استان	تعداد نمایندگان اطراف استان
۱	آذربایجان شرقی	تبریز	۷۲	۲۰	۵۲
۲	آذربایجان غربی	ارومیه	۵۰	۱۳	۳۷
۳	اردبیل		۲۱	۹	۱۲
۴	اصفهان		۱۰۰	۳۶	۶۴
۵	البرز	کرج	۳۷	۲۱	۱۶
۶	ایلام	ایلام	۱۳	۴	۹
۷	بوشهر	بوشهر	۲۶	۴	۲۲
۸	تهران	تهران	۲۴۴	۱۵۹	۸۵
۹	چهارمحال و بختیاری	شهرکرد	۱۴	۳	۱۱
۱۰	خراسان جنوبی	بیرجند	۹	۳	۶
۱۱	خراسان رضوی	مشهد	۷۹	۲۷	۵۲
۱۲	خراسان شمالی	بجنورد	۱۰	۴	۶
۱۳	خوزستان	اهواز	۶۱	۱۷	۴۴
۱۴	زنجان	زنگان	۱۹	۸	۱۱
۱۵	سمنان	سمنان	۱۵	۵	۱۰
۱۶	سیستان و بلوچستان	زاہدان	۳۳	۱۱	۲۲
۱۷	فارس	شیراز	۱۰۵	۲۶	۷۹
۱۸	قزوین	قزوین	۱۷	۵	۱۲
۱۹	قم	قم	۱۴	۱۱	۳
۲۰	کردستان	سنندج	۲۱	۷	۱۴
۲۱	کرمان	کرمان	۳۵	۱۱	۲۴
۲۲	کرمانشاه	کرمانشاه	۲۴	۹	۱۵
۲۳	کهگیلویه و بویراحمد	یاسوج	۸	۳	۵
۲۴	گلستان	گرگان	۲۶	۹	۱۷
۲۵	گیلان	رشت	۷۴	۱۶	۵۸
۲۶	لرستان	خرم آباد	۱۷	۴	۱۳
۲۷	مازندران	ساری	۶۶	۹	۵۷
۲۸	مرکزی	اراک	۲۴	۹	۱۵
۲۹	همزگان	بندرعباس	۵۶	۱۷	۳۹
۳۰	همدان	همدان	۲۵	۸	۱۷
۳۱	یزد	یزد	۱۸	۱۰	۸
مجموع				۸۵۱	۸۳۵

■ گسترده‌ترین پوشش نمایندگی‌های تیپاکس در استان‌های کشور ■

استان	اکسس پوینت	سرمیس پوینت	نمایندگی	جمع کل
سیستان و بلوچستان	۴	۴	۲۵	۳۳
فارس	۲۳	۱۳	۶۸	۱۰۵
قزوین	۲	۱	۱۴	۱۷
قم	۳	۲	۹	۱۴
کردستان	۱	۵	۱۵	۲۱
کرمان	۱		۳۴	۳۵
کرمانشاه	۲	۲	۲۰	۲۴
کهگیلویه و بویراحمد	۱	۱	۶	۸
گلستان	۱	۱	۲۴	۲۶
گیلان	۱۲	۷	۵۵	۷۴
لرستان	۲		۱۵	۱۷
مازندران	۸	۳	۵۵	۶۶
مرکزی	۱	۲	۲۱	۲۴
هرمزگان	۱۱	۸	۳۷	۵۶
همدان	۳	۴	۱۸	۲۵
بیزد	۲	۱	۱۵	۱۸

تعداد نیوفرانچایزی: ۲ تهران: ۲ نیوفرانچایزی

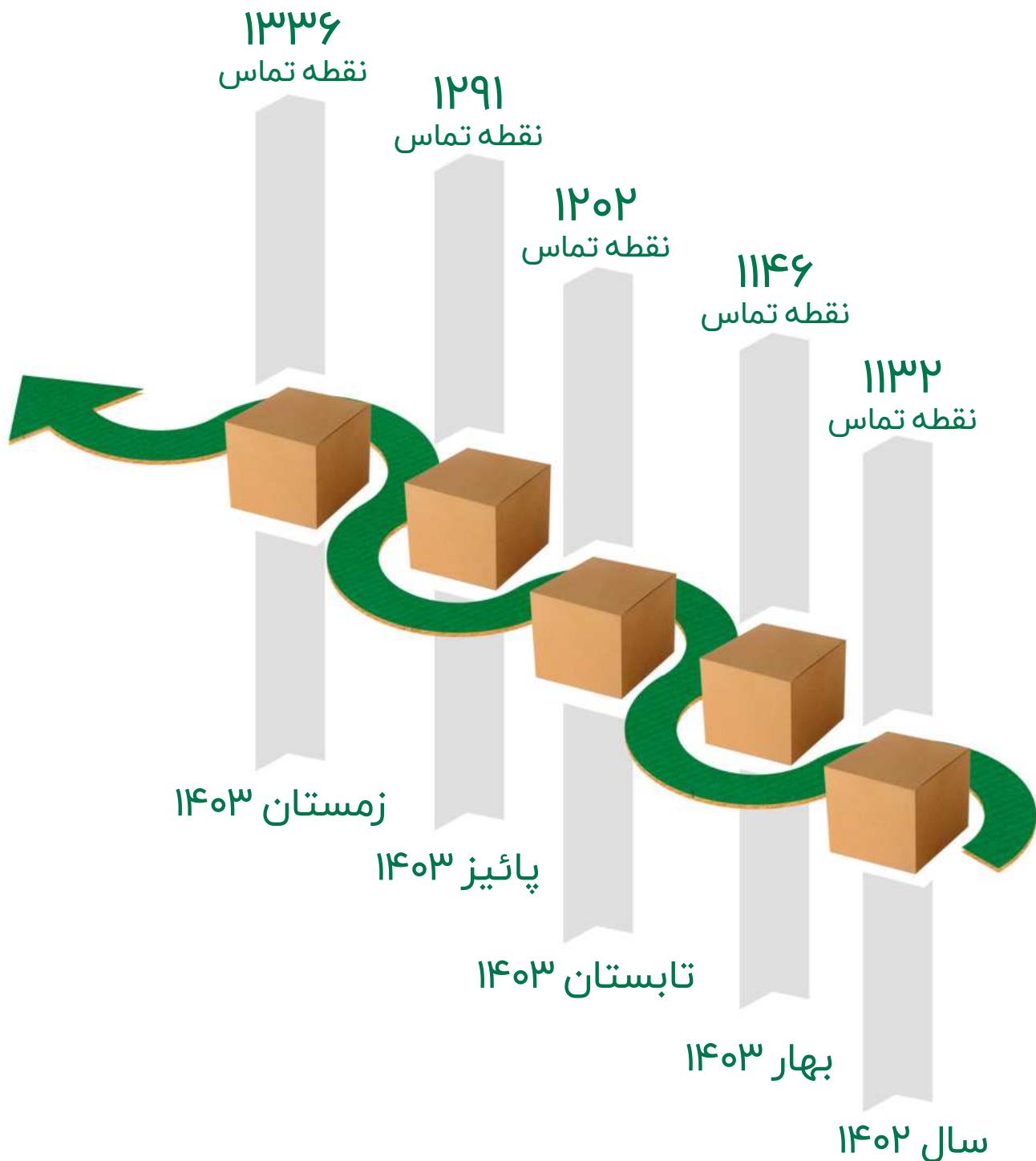
■ گستردگی‌ترین پوشش نمایندگی‌های تیپاکس در استان‌های کشور ■

استان	اکسس پوینت	سرمیس پوینت	نمایندگی	جمع کل
آذربایجان شرقی	۲۱	۴	۴۴	۷۲
آذربایجان غربی	۵	۷	۳۸	۵۰
اردبیل	۲	۲	۱۷	۲۱
اصفهان	۲۰	۵	۷۵	۱۰۰
البرز	۸	۱	۲۸	۳۷
ایلام		۲	۱۱	۱۳
بوشهر	۲	۴	۲۰	۲۶
تهران	۵۵	۲۵	۱۵۶	۲۴۶
چهارمحال و بختیاری		۲	۱۲	۱۴
خراسان جنوبی			۹	۹
خراسان رضوی	۲۱	۱۰	۴۸	۷۹
خراسان شمالی		۱	۹	۱۰
خوزستان	۱۱	۵	۴۵	۶۱
زنجان	۴	۱	۱۴	۱۹
سمنان		۳	۱۲	۱۵

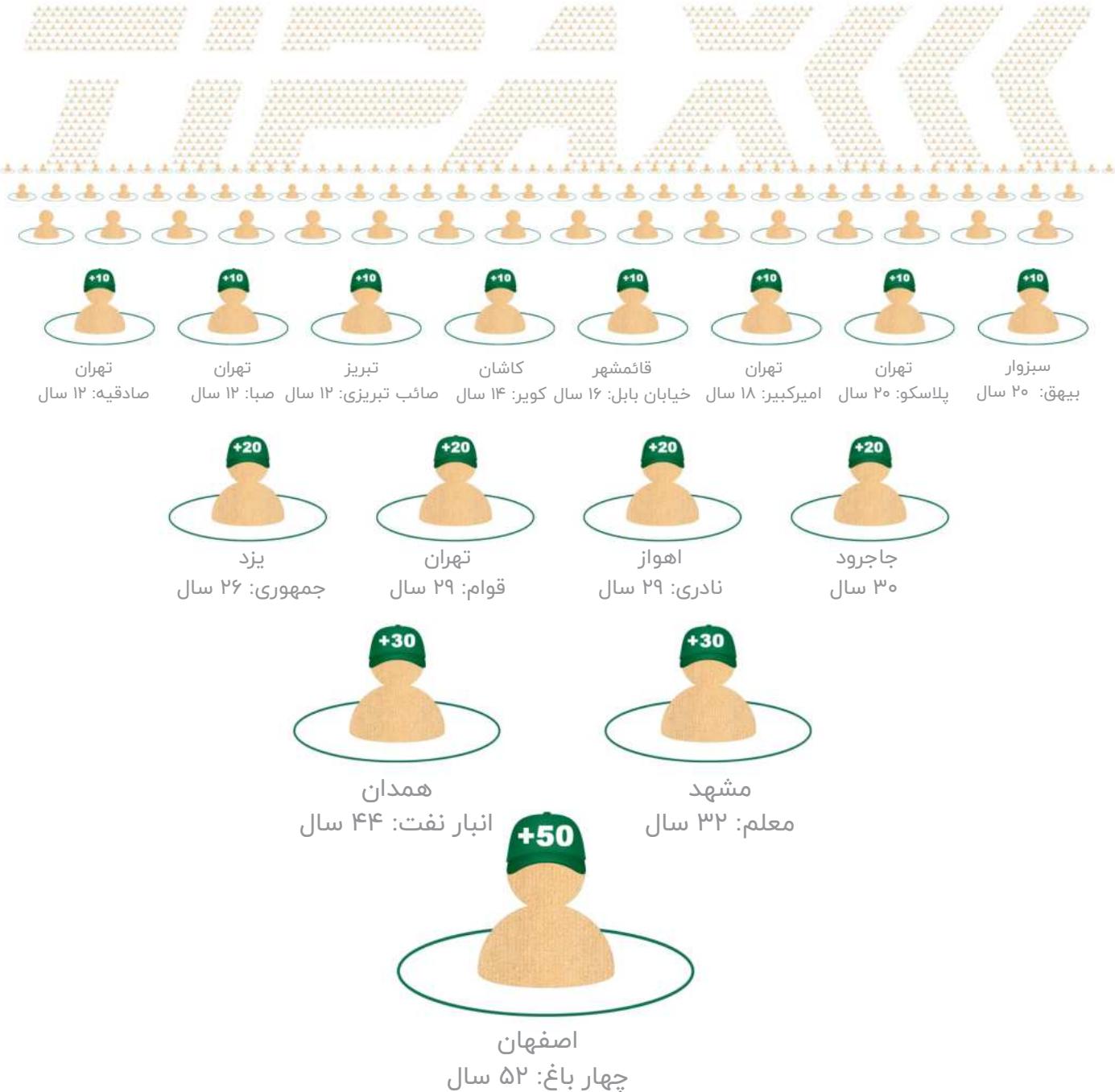
تعداد کارپوینت:

آذربایجان شرقی: ۴ کارپوینت تهران: ۲۵ کارپوینت فارس: ۱ کارپوینت

مقایسه رشد شبکه نمایندگی‌های تیپاکس در سالهای ۱۴۰۲ و ۱۴۰۳



دربند وفاداری و باسابقه‌ترین نماینده‌گان در سال ۱۴۰۳



■ فاصله دورترین و نزدیک‌ترین نمایندگی به یکدیگر ■

بازرگان

- خونسرخ
- سراب دوره
- قدمگاه
- تازیان پایین
- قره آغاج
- بیضا
- کرنده
- بنارویه
- سرخه
- لشت نشا
- هادی شهر
- چابکسر
- جلفا
- گوگان
- آغا جاری
- خلیل آباد
- فریدون شهر
- بندر کیا شهر
- احمدآباد مستوفی
- جوین
- منجیل
- مهران
- پارسیان
- خرامه
- چغادک
- رضوان شهر
- طرقبه
- راور

نمایندگی بازرگان تا نمایندگی چابهار

با مسافت ۲۶۵۸ کیلومتر (معادل ۲۶ ساعت و ۴۵ دقیقه)

چابهار

شهر خونسرخ
۱۴۱۲ نفر جمعیت

شهر قدمگاه
۳۵۰ نفر جمعیت

شهر سراب دوره
۱۷۱۳ نفر جمعیت

کم جمعیت‌ترین شهرهای دارای نمایندگی تیپاکس

▪ درصد رشد نمایندگی‌های برتر ▪

نام نماینده	تعداد فقره در ۱۴۰۳ سال	تعداد فقره در ۱۴۰۲ سال	درصد رشد سال ۱۴۰۳ نسبت به سال ۱۴۰۲
مشهد ثامن‌الائمه	۶۸۷,۳۴۲	۵۲۱,۴۱۱	% ۳۱/۸
بازار پارسی	۴۵۲,۲۸۵	۳۴۰,۳۹۴	% ۳۲/۹
بازار سلطانی	۳۶۶,۳۹۹	۳۰۱,۰۹۵	% ۲۱/۷
مهاباد	۳۳۱,۳۸۰	۲۶۳,۱۸۴	% ۲۵/۹
میرداماد	۳۲۵,۹۴۳	۲۵۲,۶۹۸	% ۲۹/۰
لاله‌زار	۲۵۶,۰۶۱	۲۴۱,۸۷۹	% ۵/۹
حسن‌آباد	۲۲۳,۹۳۱	۲۱۵,۷۹۱	% ۳/۸
مرزداران	۲۰۴,۵۲۷	۱۶۶,۷۸۹	% ۲۲/۶
شیخ هادی	۲۰۲,۶۲۱	۱۷۸,۶۲۸	% ۱۳/۴



■ دستاوردهای واحد توسعه کسب و کار در سال ۱۴۰۳ ■

۱۳۰۰

دستیابی به بیش از ۱۳۰۰ نود فعال

۴۰

افتتاح ۶۰ اکسس پوینت- دفاتر پیشخوان

۵۲۰

پوشش جغرافیایی بیش از ۵۲۰ شهر

%۹۳

میانگین نرخ پایداری ۹۳ درصد شبکه

■ روند افتتاح نمایندگی‌ها در سال ۱۴۰۳ ■

افتتاح		تغییر مدیریت		افتتاح و تغییر مدیریت	
۱۶	بهار	۳۷	بهار	۵۳	بهار
۶۲	تابستان	۲۶	تابستان	۸۸	تابستان
۱۱۲	پائیز	۲۰	پائیز	۱۳۲	پائیز
۶۴	زمستان	۱۷	زمستان	۸۱	زمستان

۲۵۴ افتتاح ۱۰۰ تغییر مدیریت ۳۵۴ افتتاح و تغییر مدیریت

TIPAX

درصد فراوانی شرکت‌کنندگان در دوره‌های آموزشی در سال ۱۴۰۳

ماه	کل	مدیر	متصدی (نماینده‌گان)	تیپاکس‌یار	۱۰
اردیبهشت	۳۵	۲۵	۰	۱۰	
خرداد	۳۵	۲۲	۱	۱۲	
تیر	۴۵	۳۲	۱۴	۹	
مرداد	۵۱۳	۳۶	۹	۸	
شهریور	۴۱	۳۳	۵	۳	
مهر	۶۵	۵۱۳	۸	۴	
آبان	۸۲	۶۱	۶	۲	
آذر	۱۴۴	۳۱۴	۸	۶	
دی	۵۱	۴۱	۷	۰	
بهمن	۲۶	۱۹	۷	۰	
اسفند	۳۵	۲۷	۳	۰	
دفاتر پیشخوان	۴۷	۱۴۷	۰	۰	
کل	۸۵	۸۵	۰	۰	۷۴
تعداد کل	۶۴۴	۵۱۵	۵۵		
درصد فراوانی				۱۱/۵	
				۸/۵	
				۸۰	
				۱۰۰	



سوالات متداول

خدمات مشتریان



خدمات مشتریان

در سال ۱۴۰۳

از هر ۱۰۰۰ بسته ارسالی

۶,۸۸ مورد با ثبت شکایت همراه بود



نرخ پاسخگویی



میانگین نرخ پاسخگویی در سال ۱۴۰۳: ۸۶ درصد



میانگین نرخ پاسخگویی در تیرماه ۱۴۰۳: ۹۶ درصد



میانگین نرخ پاسخگویی در سال ۱۴۰۲: ۸۲ درصد



میانگین نرخ پاسخگویی در تیرماه ۱۴۰۲: ۹۵ درصد





تیپاکس

فروش



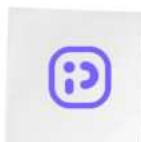
فروش

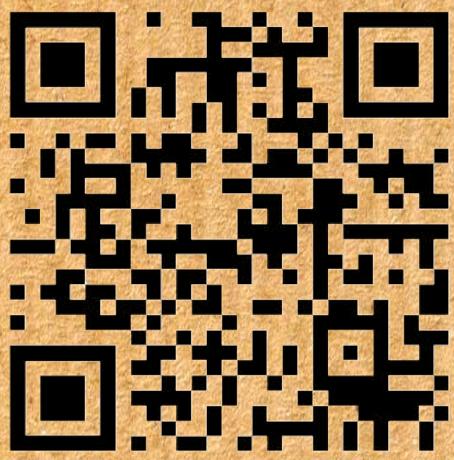
تیپاکسی شو!



فروش غیر پلیگونی در سال ۱۴۰۳
با ۲۲۳ مشتری همکاری داشته است

تیپاکس در سال ۱۴۰۳ با مجموعه‌های بزرگی همکاری لجستیکی داشته،
که در جدول زیر به مهم‌ترین آن‌ها اشاره شده است.

 رونیکس	 اسنپ شاپ	 بلوبانک	 بارز	 مادیران	 بانی مد
 ابزارآرو	 آمادست	 ایران کارت	 ایرانسل	 چینی زرین	 دیوید جونز
 انجمان اهدای عضو ایرانیان	 خانومی	 ویپاد	 تکنولایف	 سام سرویس	 کروم
 گابریک	 روژا	 امیدپی	 گروه انتخاب بازار اینترنتی ایرانیان	 گروه انتخاب	 پوزیترون
 ویترین خانه کتاب و ادبیات ایران	 ایساكو	 کسری پارس	 ایلیا استیل	 پوشак بازی	
 دیجی دنتال	 الانزا	 سایپايدک	 گلدنتون	 پوشاك سارك	
 بانک خون رویان	 نفیس	 یاتاقان بوش	 هیمالیا	 امرسان	 بادی اسپینر
 مرسى دارو و صدھا مجموعه دیگر	 فردا موتور	 البگاز	 کفش پاما	 پاتن جامه	



فرصت‌های شغلی

توسعه منابع انسانی



توسعه منابع انسانی



نوع همکاری	فرداوی
ستاد	۱۹۴
صف	۲۸۰
کل	۵۶۹

جوان‌ترین مدیر: ۳۵ سال (مدیر فروش)

باسبقه‌ترین مدیر: ۲۰ سال (مدیر بررسی و پیگیری)

جوان‌ترین همکار: ۱۹ سال (مریم سلمانزاده، خدمات مشتریان)

با سابقه‌ترین همکار: ۲۶ سال (عباس رضایی صداقت، مالی و اقتصادی)







فصلنامه

افتخارات، مسئولیت‌های اجتماعی، مقالات و فصلنامه



▪ افتخارات، مسئولیت‌های اجتماعی، مقالات و فصلنامه‌ها







ل ت

دریافت عنوان شرکت برتر از
نظر رشد سریع در رتبه‌بندی
سال ۱۴۰۲ از سوی سازمان
مدیریت صنعتی کشور

ل TIPAXX Courier Service ت





ل ت

همکاری با فرزانه فصیحی
قهرمان دو سرعت
به عنوان سفیر برند تیپاکس

ل **TIPAKK** Courier Service ت

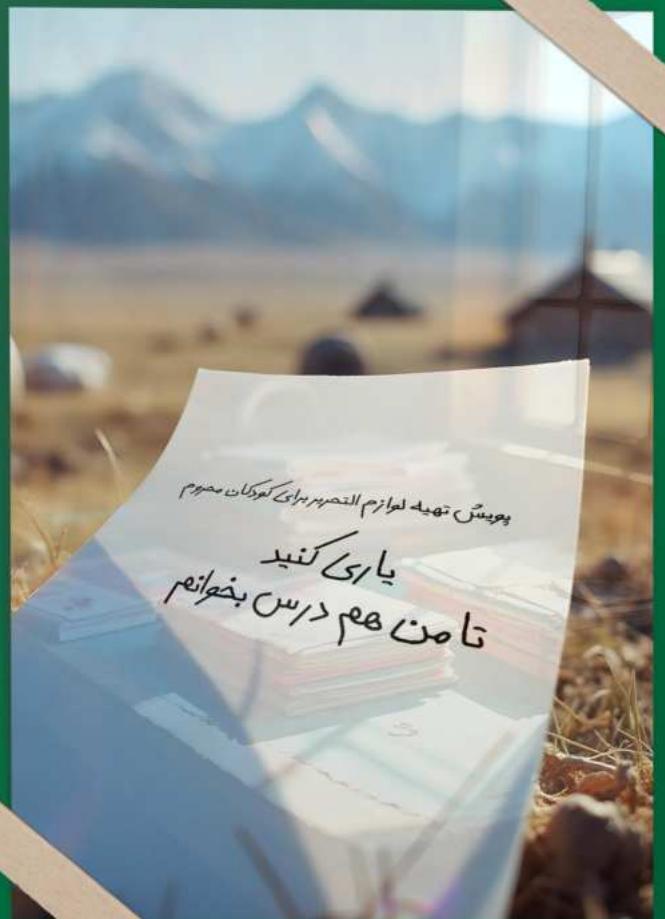


L TIPAX Courier Service R

همکاری با انجمن
«همیاری با کودکان»
به منظور ارسال نوشت افزار
برای دانش آموزان مدرسه
عشایری غرب کشور

پوییش تهیه لوازم التحریر برای کودکان محروم

پارسی کنید
تا صن هم درس بخوانم



L TIPAX Courier Service R

همکاری با موسسه خیریه
«سپاس لحظه حال» به منظور
ارسال لوازم التحریر برای
استان های مختلف ایران



L TIPAX Courier Service R



ل تیپاکس

همکاری با موسسه
«نیکوکاری مهرآفرین»
به منظور ارسال لباس
و کالای موردنیاز برای
مناطق کم برخوردار

ل تیپاکس
Courier Service



ل تیپاکس

همکاری تیپاکس با
کارخانه(نوآوری رسانه راهکار)
در طرح نذر کتاب عصر تراکنش

ل تیپاکس
Courier Service



تیپاکس

فصلنامه تخصصی تیپاکس (شماره ۲۸)

TIPAKS Courier Service TIPAKS Company Magazine



همزمان با اغاز به کار دولت پروری شد:
مطالبات و راهکارهای توسعه اکوسیستم پست کشور
دکتر داری در گفتگو با معاشران صفت حمل و نقل تیریخ کرد
نقش دولت در توسعه اکوسیستم پست کشور

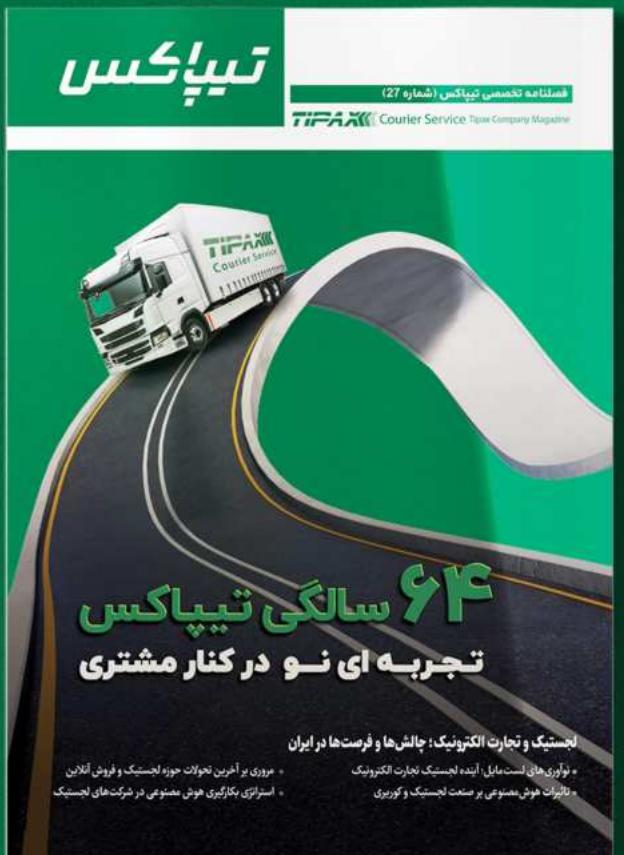
جشن اولین سده در قطب جهاده مطابق است
موانع چالش‌های صنعت پست و لجستیک در ایران
بررسی رای اندیشان طبقه‌بندی فرآوری‌ها
پروردی بر عالم توان مطالبات فعالان پست و لجستیک از دولت چهاردنه

28 No

تیپاکس

فصلنامه تخصصی تیپاکس (شماره ۲۷)

TIPAKS Courier Service TIPAKS Company Magazine



۶۴ سالگی تیپاکس
تجربه‌ای نو در کنار مشتری

لوجستیک و تجارت الکترونیک: چالش‌ها و فرصت‌ها در ایران

- نوواری‌های انسانی: اینده لجستیک تجارت الکترونیک
- بروزی بر آخرين تحولات جهود لجستیک و فروش آنلاین
- امنیتی پذیرگیری هوش مصنوعی در شرکت‌های لجستیک
- تأثیرات هدف‌صیغی بر صنعت لجستیک و توزیری

تیپاکس

فصلنامه تخصصی تیپاکس (شماره ۲۶)

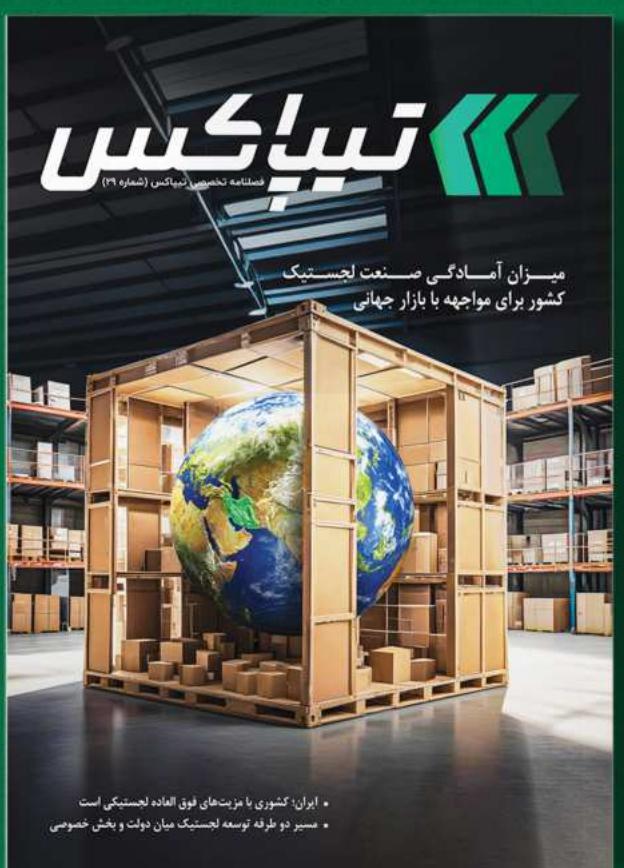


رموز پیشرفت یک شرکت
لوجستیک در ناترازی‌ها
ناترازی‌های منتد لجستیک به زبان عمه تمام می‌شود

- ناترازی‌ها و حل‌آزاد از چوچه نژادی بین‌المللی، کالا، ۲ نهدید
- صنعت لجستیک کشور
- بجز از ناترازی‌های فناورانه در صنعت لجستیک

تیپاکس

فصلنامه تخصصی تیپاکس (شماره ۲۹)



میزان آمادگی صنعت لجستیک
کشور برای مواجهه با بازار جهانی

- ایران: کشوری با مزیت‌های فوق العاده لجستیکی است
- سیم دو طرفه توسعه لجستیک میان دولت و بخش خصوصی



ت

د

تدوین و توزیع ۴ شماره
فصلنامه تخصصی تیپاکس
به منظور ارسال به دانشگاهها،
پژوهشگاهها، مراکز علمی، ادارات
و سازمانهای فعال در صنعت
لجستیک و حمل و نقل

ت

د

TIPAX
Courier Service

تیپاکس



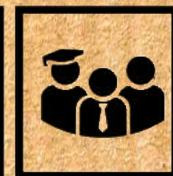


گزارش عملکرد تیپاکس



تیمگ

سایت و شبکه‌های اجتماعی



سایت و شبکه‌های اجتماعی

مهم‌ترین دلایل ورود افراد به وبسایت تیپاکس برحسب درصد مراجعه

صفحه	درصد
رهگیری	% ۷۲/۱
صفحه اصلی	% ۵
برآورد قیمت	% ۲/۲
مشاهده اطلاعات نمایندگی‌ها	% ۴/۷
برآورد زمان	% ۵/۴
مشاهده اطلاعات تماس	% ۰/۹
پشتیبانی مشتریان	% ۱
سایر صفحات	% ۸/۷

درصد بازدید
آقایان: ۶۸/۸

درصد بازدید
بانوان: ۳۱/۲

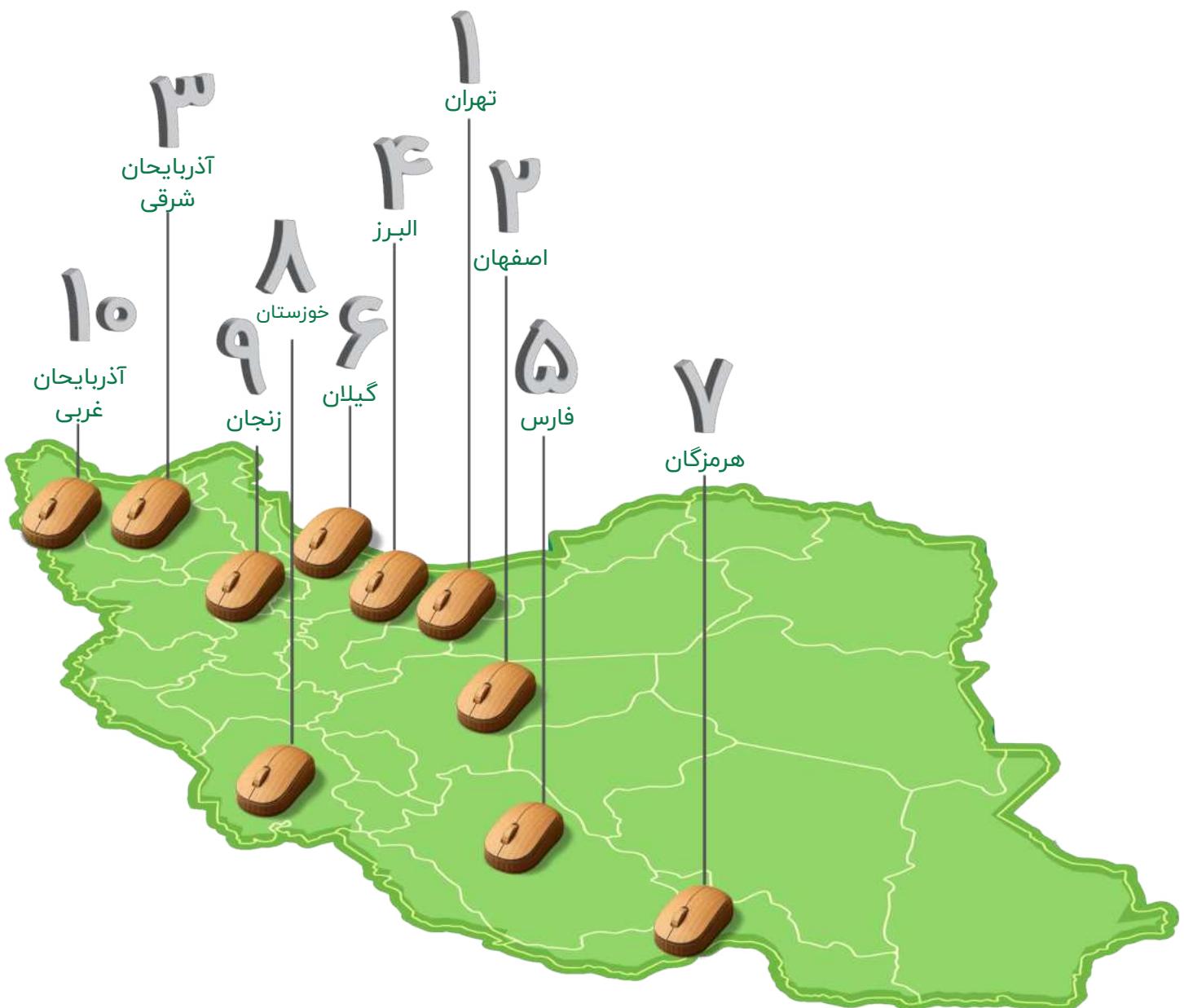
پربازدیدترین روز سال ۲۲ اسفند ۱۴۰۳
تعداد بازدید: ۶۴۲,۹۴۰

٪۶۷

٪۱۴
٪۲
٪۱
٪۱
٪۱



استان‌های دارای بالاترین رتبه بازدید از وبسایت تیپاکس



تعداد کل بازدید وبسایت تیپاکس در سال ۱۴۰۳

۹ ۵ ۸ ۳ ۷ ۷ ۵ ۲

■ شبکه‌های اجتماعی تیپاکس ■

	لینکدین		ایнстاگرام
%۳۰	درصد رشد دنبال‌کنندگان	%۱۴	درصد رشد دنبال‌کنندگان
۷۰	تعداد پست منتشرشده	۶۳	تعداد پست منتشرشده
۳۰۰	تعداد پاسخ‌گویی دایرکت	۱۵۰۰۰	تعداد پاسخ‌گویی دایرکت



